

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Алейник Станислав Николаевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 11.07.2022 21:41:48

Уникальный программный ключ:

5258223550ea9fbeb23726a1609b644b33d8986ab6255891f288f913a1351fae

## АННОТАЦИЯ

рабочей программы дисциплины

«Агромаркетинг»

направление подготовки 38.03.01 «Экономика»

направленность (профиль) «Экономика предприятий и организаций»  
(квалификация выпускника - бакалавр)

### 1. Цель и задачи дисциплины

**Цель дисциплины** - сформировать у студентов систему знаний грамотного использования рыночных законов удовлетворения потребностей покупателей и освоение методологии товарного обращения в современном обществе, обеспечивающих экономическую эффективность хозяйствующим субъектам в условиях рыночной экономики.

**1.2. Задачи** данной дисциплины заключаются в комплексном изучении теоретических, методических и организационных вопросов реализации маркетинга. Задачи включают: изучение теоретических основ маркетинга; методов маркетинговых исследований; планирование товарной, ценовой, сбытовой и коммуникативной политики предприятия, исходя из требования рынка и потенциала предприятия; формирование покупательского спроса и стимулирование сбыта; разработка стратегии маркетинговой деятельности с определением ее целей, задач, ресурсов и механизма реализации; организация, управление и контроль маркетинговой деятельности; выявление особенностей маркетинга агропромышленного комплекса как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

### 2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина Агромаркетинг относится к дисциплинам обязательной части (Б1.О.18) основной профессиональной образовательной программы.

### 3. Требования к результатам освоения дисциплины

Выпускник должен обладать следующими компетенциями:

**УК-1** Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач

**ОПК-4** Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности

**ПК-8** Способен осуществлять креативное мышление в цифровой среде, генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов

В результате освоения дисциплины обучающийся должен обладать следующими индикаторами компетенции:

**УК-1.3** Рассматривает возможные варианты решения задачи, оценивая их достоинства и недостатки

*знать:* современное состояние и перспективы развития различных отраслей экономики

*уметь:* применять основные экономические знания

*владеть* навыками сбора и обработки необходимых данных об экономических процессах

**УК-1.4** Определяет и оценивает последствия возможных решений задачи

*знать:* основные источники информации для маркетинговых исследований

*уметь:* использовать маркетинговую информацию и выявлять информационные потребности пользователей

*владеть* навыками подготовки экономических обзоров научной литературы и электронных информаци-онно-образовательных ресурсов в различных сферах деятельности

**ОПК-4.1** Определяет основные методы и модели принятия организационно-управленческих решений в профессиональной деятельности

*знать:* рыночные возможности, их использование, анализ и обработку маркетинговой информации, а также модели потребительского поведения

*уметь:* использовать рыночные возможности и выполнять их анализ, составлять и обрабатывать маркетинговую информацию, критически оценивать варианты управленческих решений

*владеть* навыками самостоятельной работы по поиску информации в области маркетинга и разработки комплекса маркетинговых мероприятий с учетом отечественной и зарубежной практик

**ОПК-4.2** Способен разрабатывать, реализовывать и экономически и финансово обосновывать (оценивать) организационно-управленческие решения для осуществления профессиональной деятельности

*знать:* принципы, методы и цели рыночной сегментации, содержание формирования спроса и стимулирования сбыта, знать модели потребительского поведения

*уметь:* оценивать риски рынка и последствия социально-экономического характера

*владеть* основами маркетинга для организации эффективной работы хозяйствующего субъекта на рынке

**ПК-8.1** Осуществляет генерацию новых идей для решения задач цифровой экономики и выдвигает альтернативные варианты действия с целью выработки новых оптимальных алгоритмов

*знать:* основные виды цифрового контента; способы создания, модификации, интеграции данных

*уметь:* ориентироваться в инструментальных средствах по созданию электронных материалов

*владеть* навыками генерации новых идей для решения задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей.

#### **4. Объём дисциплины и виды учебной работы**

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 108 часов (3 зачётные единицы). Форма контроля – экзамен.

Авторы: доктор экономических наук, доцент кафедры экономики Китаёв Ю.А., преподаватель кафедры экономики Сидоренко А.А.